

محمد علي أحمد



مدير تسويق ومبيعات بخبرة تزيد عن 14 عامًا في السوق السعودي، أتمتع بعلاقات قوية مع المستشفيات والمراكز الطبية والصيدليات، مع سجل حافل بفتح الأسواق الجديدة وتحقيق الأهداف البيعية وتخفيض تكاليف التشغيل، أسعى لتوظيف خبرتي في بيئة عمل احترافية تتيح لي المساهمة في تحقيق النمو والتوسع.

معلومات شخصية

+99545903347

الدمام - المملكة العربية السعودية

mazzidan67@gmail.com

الخبرات المهنية

- مدير تسويق ومبيعات - شركة خاصة للعناية بالبشرة والتجميل - فال الشروق
- المنطقة الشرقية - السعودية
- الفترة: (حالياً)
- إدارة العمليات التسويقية والمبيعات في قطاعات التجميل والعناية بالبشرة.
- فتح أسواق جديدة وإنشاء قاعدة بيانات قوية للعملاء.
- وضع استراتيجيات لتحليل السوق والمبيعات وتحقيق الأهداف في أقل وقت.
- تكوين علاقات فعالة مع الموردين لتوفير المنتجات بأقل تكلفة ممكنة.
- تقديم حلول فعالة لتقليل المصاريف وتحسين العوائد.
- مدير مبيعات - شركة الحميدان والخويطر للأجهزة والمستلزمات الطبية
- الفترة: 12 سنة
- تغطية شاملة للمستشفيات والمراكز الطبية والصيدليات وأطباء الجلدية.
- بناء علاقات طويلة الأمد مع أقسام المشتريات والموردين والعملاء.
- تطوير استراتيجيات فعالة لتوسيع السوق وخاصة في: الخبر - الدمام - القطيف - المنطقة الشرقية والوسطى.
- تحليل الأداء البيعي بشكل دوري ووضع خطط لتحقيق المستهدف.

التعليم

- بكالوريوس العلوم الطبية

الدورات التدريبية

- التسويق الاستراتيجي
- حل المشكلات
- إدارة الأهداف
- التخطيط
- رضا العملاء
- مهارات التعامل مع العملاء
- مهارات البيع المتقدمة

المهارات

- التحليل البيعي ووضع الخطط الاستراتيجية
- التفاوض وبناء العلاقات
- فتح وإدارة الأسواق والشركات الجديدة
- خفض التكاليف وتحقيق الأهداف بسرعة
- إدارة فرق العمل وتحفيزهم
- استخدام الحاسب الآلي بمستوى جيد

اللغات

- اللغة العربية: اللغة الأم
- اللغة الإنجليزية: تم دراستها ضمن دبلوم التمريض المهني